



**LINK group** je multinacionalna kompanija, koja se od 1998. godine bavi edukacijom i sertifikacijom u oblasti informacionih tehnologija i savremenog poslovanja, uspješno ostvarujući misiju unaprijeđenja školstva u oblasti profesionalnog, visokog i srednjoškolskog obrazovanja, pomažući ljudima da postanu uspješniji.

U našem obrazovnom sistemu u Srbiji postoje četiri obrazovne institucije: ITAcademy, BusinessAcademy, Visoka škola strukovnih studija za IT – ITS i Srednja škola za IT – ITHS, sa sjedištem u Beogradu i predstavništvom u Novom Sadu. U Rumuniji posluju LINKAcademy i BusinessAcademy, s dvije škole u Bukureštu i Temišvaru, a središte naših poslovnih aktivnosti u Bosni i Hercegovini nalazi se u Sarajevu. Naša kompanija svoje poslovne aktivnosti obavlja i u Ukrajini, u dva grada – u Kijevu i Lavovu.

Usljed pokretanja poslovnih aktivnosti u Banja Luci, tražimo ozbiljnog i motivisanog

## **SARADNIKA ZA PRODAJU OBRAZOVNIH USLUGA**

Banja Luka  
dva izvršioca

[www.itakademija.com](http://www.itakademija.com) [www.biznisakademija.com](http://www.biznisakademija.com)

svjesnog značaja ove pozicije i spremnog da unaprijedi sve tehnike uspješne prodaje. Kao saradnik za prodaju obrazovnih usluga, bićete prva osoba s kojom će budući studenti stupati u kontakt i od koje će dobijati prve informacije o studijskim programima.

### **Odgovornosti:**

- komunikacija s klijentima
- pružanje informacija o edukativnim uslugama putem telefona, e-mejla i na sastancima s klijentima
- savjetovanje pri upisu

- pregovaranje o uslovima upisa
- briga o zadovoljstvu klijenata uslugom
- obrada prijava za upis
- priprema i sklapanje ugovora
- vođenje evidencije o klijentima

### **Kvalifikacije i veštine:**

- visoka stručna sprema, ekonomskog/marketingškog i sličnog usmjerenja
- iskustvo na poslovima u prodaji i marketingu
- odlične komunikacione vještine—u ličnom kontaktu, razgovoru telefonom, kao i kroz poslovnu korespondenciju
- odlične prezentacione vještine, ubjedljivost i samopouzdanje u nastupu pred klijentom
- sposobnost lične organizacije i koordinacije pri različitim radnim zadacima
- preuzimanje inicijative, sposobnost zaključivanja dogovora s klijentima

### **Dobrobiti:**

Naučićete sve što je potrebno za efikasan rad u prodaji – usavršićete sve tehnike prodaje, uključujući i vještinu slušanja kupaca i postavljanja pitanja, upravljanje prodajnim sastancima, razvijanje moći sugestije i vešto zaključivanje prodaje. Radićete u profesionalnom i dinamičnom okruženju, koje se konstantno razvija. Bićete nagrađivani u skladu s postignutim rezultatima. Imaćete mogućnost daljeg profesionalnog usavršavanja; obogatitćete svoje obrazovanje znanjem iz oblasti informacionih tehnologija.

Ukoliko smatrate da odgovarate profilu saradnika koji tražimo, CV s fotografijom i motivaciono pismo možete poslat do **14.1.2014.**

Pozvaćemo na razgovor samo kandidate koji zadovoljavaju navedene kriterijume.

Više o kompaniji možete videti na veb sajtu [www.link.co.rs](http://www.link.co.rs)